

De aanpak die werkt

# Tijd, aandacht en inleving

TEKST GERDA BAEYENS FOTOGRAFIE MARJO VAN DE PEPPEL

Zoeken naar de perfecte kandidaat is luisteren, kijken, rondlopen en praten. Althans, dat is de aanpak van Werf. Tot tevredenheid van klanten als Oskomera.



Mark Damman en Mark van den Berkmortel

Mark van den Berkmortel is financial manager bij Oskomera Group, Mark Damman is eigenaar van Werf. Via een ouderwetse papieren mailing van Mark Damman kwamen ze (opnieuw) met elkaar in contact. Het resulteerde in een perfecte match tussen Oskomera en Tim, een door Werf aangedragen kandidaat.

## Gevels, staal, glas & solar

'Het hoofdkantoor van de Oskomera Group zit in Deurne, maar het bedrijf is ook buiten Nederland actief, onder meer in Engeland en de Nederlandse Antillen. We ontwikkelen en produceren alle soorten gevels en staalconstructies. De laatste jaren hebben we ons bovendien toegelegd op projecten m.b.t. het opwekken van zonne-energie. Verder staat Oskomera bekend als de specialist op het gebied van brand-, inbraak-, kogel- en explosiewerend materiaal', vat Mark van den Berkmortel kort samen.

## Zoeken naar Tim

'Eigenlijk viel de mailing van Werf op het juiste moment binnen', gaat Mark verder. 'Een medewerkster ging met zwangerschapsverlof en we zochten een vervanger. Rond die tijd belandden de brief en folder van Werf op mijn bureau. Ik reageerde meteen. Wat ik aan Marks aanpak waardeer, is dat hij echt in de situatie duikt. Hij nam de tijd om naar onze wensen te luisteren, liep in het bedrijf rond, ging praten met de toekomstige collega's van Tim. Door zich een goed beeld van Oskomera te vormen, wist hij de kandidaten perfect af te stemmen op het gezochte profiel. Alle kandidaten die Werf aandroeg, pasten volkomen bij de functie en het bedrijf. Bovendien gaf Mark bij elke kandidaat een objectief advies met plus- en minpunten, wat het ons vergemakkelijkte om de juiste afwegingen te maken. Kortom, het hele proces verliep snel en efficiënt. Dat Werf

een goede prijs-kwaliteitverhouding hanteert, is eveneens meegenomen', lacht de financial manager. 'Als we weer behoefte hebben aan een vaste of tijdelijke financiële kracht, zullen we zeker het profiel bij hen neerleggen.' 'Op mijn beurt vind ik het mooi dat wij een bedrijf als Oskomera van dienst kunnen zijn. Ik ben trots dat Werf al vijf jaar vele van dit soort ondernemers kan bijstaan', besluit Mark Damman. ■

### Werf

St. Jorisstraat 15  
5211 HA 's-Hertogenbosch  
T 073-6121725  
E info@werf.biz  
I www.werf.biz

